

Le Bac pro Conseil - Vente du Lycée Agricole recrute

C'est bientôt la fin de l'année scolaire, et les inscriptions des collégiens dans les filières lycéennes vont battre leur plein en cette fin mai ; L'occasion pour le lycée de Précieux, identifié pour ses filières agricoles, de faire la promotion de sa filière commerce. Car on le sait moins dans le bassin montbrisonnais mais cet établissement forme également aux métiers de la distribution et de la vente. Dans un contexte où le client est en quête d'informations sur le contenu de son assiette, il y a un besoin fort de conseil produit. Un secteur porteur, puisque aujourd'hui on recense 8000 postes à pourvoir dans ce champ professionnel.



Avec des enseignements comparables au contenu d'un bac pro commerce de l'Education Nationale, on cible à Précieux le conseil produits alimentaires. Répondre aux attentes du client, c'est connaître son produit. « La moitié des enseignements concerne des matières professionnelles », témoignent Océane, Florianne et Lydie-Eva. « On ne connaissait pas le produit alimentaire en choisissant cette formation mais au final, c'est une révélation : je suis maintenant une experte dans l'animation du rayon ! Même si je change de secteur par la suite, cette expérience sera utile » rajoute Lydie-Eva.

Très impliquée, l'équipe pédagogique donne l'impulsion aux élèves pour mettre en oeuvre de nombreux projets, leur permettant ainsi de faire le lien entre formation théorique, et mise en situation professionnelle. Ainsi, on apprend aux élèves à créer une entreprise fictive et à s'exercer par le biais de jeux d'entreprise, ou « serious games ». Les événements calendaires – produits festifs en fin d'année – et économiques sont des rendez-vous incontournables. En témoigne la présence de deux classes de la filière à la foire économique de Saint-Étienne ou la participation à la semaine du goût. Cette année a vu la mise en place d'un magasin pédagogique à destination des lycéens. Ils l'utilisent pour maîtriser les techniques de vente, en plus de s'assurer de la vente des produits du jardin pédagogique de la classe de 3ème Prépa-pro du lycée.

La formation pratiquée permet aux diplômés de trouver facilement un emploi. Un point sur lequel Bertrand Machabert, coordinateur de la filière vente, souhaitait appuyer. Quatre élèves de terminale ont d'ailleurs décroché un contrat étudiant au cours de leurs 20 semaines de stage. Ils combinent ainsi cours la semaine et emploi les week-ends et pendant les périodes de vacances. Une promesse d'embauche ferme pour eux dès l'année prochaine. Alors, pourquoi pas vous ?



Lycée d'Enseignement Général et Technologique
Agricole (LEGTA) de Montbrison - Précieux :
BP 204 - 42605 Montbrison Cedex
Tél. 04 77 97 72 00 coordonnateur : Bertrand
MACHABERT – Cyrille ROBERT
Fax 04 77 97 72 09
Courriel : epl.montbrison@educagri.fr